

AI아웃바운드 영업팀을 통째로.

영업팀은 답장 온 리드만 받으세요.

발굴·콜드메일·답장 응대·미팅 세팅을

우리가 우리 영업에 쓰는 파이프라인 그대로 대신 돌려드립니다.

타겟 발굴

멀티터치 콜드메일

답장 응대·미팅 세팅

한국 공개신호 기반

차별점 한 줄

Apollo·일반 영업대행이 못 보는 한국 공개신호(DART 감사재무·국
민연금 채용·부도위험) 21,961곳으로 '지금 살 준비된' 회사만 골라,
그 데이터를 무료 콘솔에서 직접 확인하고 시작합니다.

B2B 영업, 언제까지 이 문제로 고민만 하실 건가요

고민 1

팔 곳을 못 찾는다

제품은 좋은데 누구에게 팔지 명확한 타겟이 없습니다.
리스트를 사서 수천 통 뿌려도 회신은 거의 없습니다.
리드 확보가 안 돼 이번 달 매출도 장담하기 어렵습니
다.

고민 2

'감'에 의존한다

고객 정보가 흩어져 있고, 데이터·체계 없이 담당자 개
인 기량에 회사가 휘청입니다. 누구에게 왜 연락하는지
가 운에 맡겨집니다.

고민 3

채용·교육이 버겁다

비싼 인건비로 영업을 뽑아 가르쳐 놓으면 퇴사합니다.
인력·예산이 빠듯한 중소기업에 영업 조직 내재화는 무
거운 고정비입니다.

그래서 빌리는 겁니다. 채용·교육 없이, 검증된 발굴·발송·응대 파이프라인을 월 단위로 가동하세요.

영업의 상단을 통째로 대신 돌립니다

잠재고객 발굴 → 콜드메일 멀티터치 → 답장 1차 응대·자격검증 → 미팅 세팅. 고객사 영업팀은 자격이 검증돼 잡힌 미팅부터 받습니다.

우리가 하는 것 (TOP-OF-FUNNEL)

- **발굴** — 구매신호로 '지금 살 준비된' 회사 큐레이션
- **발송** — 회사별 맞춤 멀티터치 콜드메일 시퀀스
- **응대** — 답장 1차 응대·자격검증(BANT)
- **미팅 세팅** — 캘린더에 미팅 잡아 인계

고객사가 하는 것

- 킥오프에서 ICP·메시지 함께 정의
- 잡힌 미팅 진행·협상·클로징

미팅 진행·클로징까지 떠넘기지 않습니다. 우리는 미팅을 **잡아주는 데까지** 책임지고, 그 경계를 정직하게 지킵니다. 영업 담당이 한 명만 있어도 운영됩니다.

핵심 경계: SDR의 책임은 미팅을 잡아주는 단계까지. 명확한 경계가 신뢰의 시작입니다.

차이는 '타겟'입니다 — 한국 공개신호

대부분의 영업대행은 업종·규모만으로 리스트를 만듭니다. 저희는 합법·공개로 얻는 한국 신호로 '지금'을 읽습니다.

채용 가속

국민연금 데이터로 인력을 빠르게 늘리는 회사 — 성장·확장 신호.

감사 확정매출

DART 외부감사 재무로 실제 매출·성장을 검증.

부도위험

Altman 기반 재무 건전성으로 위험 회사 사전 배제.

인증

벤처·이노비즈 등 인증으로 타겟 정밀도 보장.

일반 영업대행 · APOLLO

업종·규모 기반 리스트. 누구에게 왜 연락하는지가 불투명. 한국 법인·재무·위험 신호를 통합한 데이터가 없습니다.

SGK STUDIO

한국 공개신호 **21,961**곳으로 '지금 살 준비된' 회사만. 같은 데이터를 무료 콘솔에서 직접 보고 시작 — 누구에게 왜 연락하는지가 처음부터 투명합니다.

발굴부터 미팅 세팅까지, 단계별로

1 타겟 발굴

ICP를 합의하고, 채용 가속·감사 확정매출·부도위험 신호로 '지금 살 준비된' 회사만 매달 큐레이션합니다.

3 답장 응대·미팅 세팅

받은편지함을 모니터링해 답장을 분류하고, 1차 응대로 자격검증(BANT)한 뒤 미팅까지 잡아 넘겨드립니다.

2 콜드메일·멀티터치 시퀀스

1통이 아니라 3~5터치로. 회사별 맞춤 본문, 도메인 인증·발송량 분산·광고 표기·수신거부를 규정대로.

4 인바운드 자산 (옵션)

랜딩·리드마그넷·뉴스레터까지. AI 소프트웨어·미디어 스튜디오로서 인바운드 유입 자산도 함께.

한 바퀴가 끝나면 발송·오픈·답장·미팅 지표를 주간 리포트로 공유하고, 다음 사이클을 더 정교하게 만듭니다.

무엇을·왜 하는지가 다 보입니다

무료 콘솔

우리가 타겟팅에 쓰는 그 데이터(21,961곳·구매신호·기업 상세)를 고객도 직접 봅니다. 누구에게 연락하는지 숨기지 않습니다.

주간 리포트

발송·오픈·답장·미팅 지표를 매주 정리해 공유합니다. 진행이 수치로 투명하게 남습니다.

규제 준수

개인정보보호법·정보통신망법(광고 표기·수신거부)을 기본값으로. 발신 도메인 인증·발송량 분산을 규정대로 운영합니다.

사업자 공개: 에스지케이스튜디오 · 사업자 674-06-02887 · 통신판매업 제2025-경기김포-9716호. 계약·보안(NDA·개인정보 위탁)도 문서로 진행합니다.

필요한 만큼만 맡기세요

발굴 + 발송

Lite

월 50만원 부터

- 월 ICP 타겟 리스트
- 콜드메일 멀티터치 발송
- 답장 raw 전달

발굴 + 발송 + 응대 + 미팅

Full SDR ★

월 150만원 부터 + 미팅 성과

- Lite 전체
- 답장 1차 응대·자격검증
- 미팅 일정 booking
- 주간 리포트

옵션 · 프로젝트

인바운드 자산
별도 견적

- 랜딩페이지
- 리드마그넷
- 뉴스레터 셋업

리테이너 + 미팅 성과 하이브리드. 정확한 가격은 발송 규모·목표에 맞춰 상담으로 책정합니다. 동시 고객 3개사 한정 · 세금계산서 발행 · 계좌이체.

영업 채용 vs 대행 구독

채용의 고정비·이탈 리스크 없이, 계약 후 1주일 내 가동되는 시스템을 가져가세요.

	영업사원 직접 채용	SGK 영업 대행 구독
초기 비용	연봉 5,000만+ · 4대보험·퇴직금 매몰비용	월 50만원부터 · 필요한 만큼 유연 구독
가동 시점	채용~실전 투입 3~6개월	계약 후 1주일 내 발송·파이프라인 세팅
안정성	퇴사 시 영업 파이프라인 마비	개인 의존 아닌 시스템 기반
타겟 데이터	별도 도구 구매·구축 필요	한국 공개번호 21,961곳 · 무료 콘솔 포함

Dogfooding. 저희가 우리 영업에 실제로 쓰는 그 파이프라인을 그대로 대신 돌려드립니다. 우리부터 이 방식으로 고객을 만납니다.

상담 신청

영업팀은 답장 온 리드만 받으세요.

데이터·리스트는 무료, 대행은 상담형입니다.

어떤 고객을 찾고 계신지 듣고, 발송 규모·방식·예상 비용을 정직하게 안내드립니다.

다음 단계

- 무료 콘솔에서 타겟 먼저 보기 — sgkstudio.co.kr/console
- 영업 대행 상담 신청 — sgkstudio.co.kr/outreach
- 계약·발송은 합의 후에만 진행

www.sgkstudio.co.kr

contact@sgkstudio.co.kr